

Здравствуйте, уважаемые члены аттестационной комиссии!

Тема моей выпускной квалификационной работы - **«Разработка и экономическое обоснование инвестиционных проектов (на примере ООО «Профи-плюс» г. Кострома)»**.

Актуальность темы обусловлена тем, что разработка и экономическое обоснование инвестиционных проектов являются обязательным требованием нормального развития организации, получения экономической выгоды и достижением средне- и долгосрочных планов.

Целью выпускной квалификационной работы является практическая разработка и экономическое обоснование инвестиционных проектов организации.

Для достижения цели, во второй главе работы осуществляется разработка инвестиционного проекта в организации ООО «Профи-плюс».

Полное наименование объекта исследования - Общество с ограниченной ответственностью «ПРОФИ-ПЛЮС».

Основными видами деятельности являются:

- Заготовка древесины;
- Предоставление услуг в области лесозаготовок;
- Распиловка и строгание древесины;
- Оптовая торговля лесоматериалами.

Анализ основных видов производимой продукции показал, что объем производства продукции предприятия в 2014 году увеличился на 93% к уровню 2012 года и составил 22460 м3.

В структуре производства наибольший удельный вес на протяжении рассматриваемого периода (с 2012 по 2014 годы) занимает технологическое сырье. Причем его доля увеличилась в 2014 году на 8 п.п. по отношению к уровню 2012 года.

Анализ динамики среднесписочной численности ООО «Профи-плюс» в 2012-2014гг. показал, что численность персонала за рассматриваемый период увеличилась на 16% или 7 человек и составляет в 2014 году 52 человека.

Далее в работе представлен организационный и производственный планы организации. В работе рассмотрен план внедрения новой техники.

Цель проекта:

- Производство и реализация строганных пиломатериалов;
- Увеличение доли предприятия на рынке деревопереработки;
- Увеличение прибыли и рентабельности.

Тип проекта: комплексный – строительство, приобретение и монтаж оборудования.

Способ достижения цели:

- Внедрение новой техники и технологии в переработке древесины;
- Увеличение рентабельности;
- Снижение себестоимости продукции;

Проектом предполагается осуществить строительство цеха полной переработки древесины в теплом варианте, сушильного комплекса,

Вторым этапом планируется установка пилорамного оборудования. При планируемом технологическом решении количество опилок уменьшается на 7,5%, что дает экономический эффект 35,5 тыс. рублей на каждые 100 м³

Проект позволит увеличить объёмы лесозаготовки. Вся техника предприятия будет использоваться на территории области. Это позволит не только максимально использовать уже имеющийся производственный потенциал, но и существенно увеличит вклад общества в бюджеты Шарьинского района и Костромской области.

По проекту предполагается закупить оборудование для полного цикла производства сухих пиломатериалов.

В рамках работы составлен план объемов продаж и производства продукции.

В ходе подготовке плана маркетинга было установлено, что общее положение в лесопромышленном комплексе свидетельствует о том, что его продукция пользуется спросом, как на внутреннем, так и на внешнем рынке, цены имеют тенденцию к повышению, наблюдается экономический подъем, отрасль приносит значительные доходы в бюджеты всех уровней и имеет значительный потенциал роста.

Планируется, что по мере развития ООО «Профи-плюс» выберет стратегию расширения сферы производственной деятельности и деятельности по предоставлению услуг в ЦФО, а также расширит деятельность предприятия за пределами Костромской области.

В результате реализации проекта ООО «Профи-плюс» будет выпускать продукцию-пиломатериал высушенный и отпакетированный согласно ГОСТ – 930283:

- доска пола;
- Вагонка (евровагонка);
- Блок-Хаус;
- Имитация под брус;
- Брусok, строганный и др.

Таким образом, по проекту предприятие будет производить относительно дешевые пиломатериалы в объемах, обеспечивающих рентабельность производства. При рациональном использовании сырья и применении новых технологий достигается значительное снижение себестоимости на единицу продукции, что влечет за собой повышение конкурентоспособности проекта.

Предприятие планирует работать, в основном, под заказ, т.е. заранее известен рынок, и поэтому выпуск продукции осуществляется в соответствии с имеющимся портфелем заказов, заключенными контрактами и имеющимися предварительными соглашениями о поставках произведенной продукции. При этом заранее оговариваются сроки, технические характеристики товара и объемы поставок продукции, цены.

Основные потребители:

1. Корпоративные клиенты: коммерческие фирмы (Костромская и Московская область, ЮФО), государственные предприятия области);
2. Индивидуальные клиенты (частный сектор)

Третья глава работы содержит анализ эффективности инвестиционного проекта.

Схема финансирования проекта:

Собственные средства составляют на первом этапе 10000 тыс. руб. на закупку оборудования, текущие затраты по проекту. Закупка оборудования на втором этапе также полностью финансируется за счет собственных средств, что составляет 5000 тыс. рублей.

Расчет показателей эффективности инвестиционного проекта показал, что чистый приведенный доход (NPV) составляет 2579 тыс. рублей, срок окупаемости (РВР) - 24 месяца.

В проекте представлены также и показатели социальной эффективности проекта. С реализацией первой части инвестиционного проекта численность работающих увеличится на 7 человек или на 16 % от уровня 2014 года. До 2017 года численность работников планируется еще увеличить, после чего она будет составлять 58 человек.

Дополнительно планируется обеспечение дровами Одоевской участковой больницы по цене установленной Администрацией муниципального района (ниже рыночной), бесплатное обеспечение дровами ветеранов ВОВ, многодетные семьи, одиноких матерей, Рождественскую районную больницу и Шекшемскую среднюю школу и ряд других мероприятий.

Реализация инвестиционного проекта позволит увеличить количество выпускаемых высококачественных лесоматериалов, в том числе для полного обеспечения заказов местного населения.

В целом инвестиционный проект обладает значительным социально-экономическим потенциалом, имеет обоснованные рубежи развития предприятия и в процессе внедрения органично согласуется с перспективами развития Костромской области.

Таким образом, Цель работы - практическая разработка и экономическое обоснование инвестиционных проектов организации – достигнута.

Спасибо за внимание! Доклад окончен.