
Бухгалтерский учет и анализ расчетов с контрагентами организации

■ Выполнила:

Научный руководитель:

■

Цель, задачи

Цель: Исследование действующей практики бухгалтерского учета и проведение анализа эффективности расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология».

Задачи:

1. Определить экономическую сущность расчетных операций и рассмотреть имеющуюся нормативно-правовую базу бухгалтерского учета и аудита расчетов с контрагентами.
2. Изучить методику проведения аудита расчетов с контрагентами и методику управления дебиторской задолженностью применительно к объекту исследования.
3. Проанализировать действующую практику ведения бухгалтерского учета в ООО «Совтехнология» и составить обоснованное мнение (по данным бухгалтерской отчетности) о правильности ведения расчетов с контрагентами.
4. Провести анализ дебиторской и кредиторской задолженности, их динамики и качественного изменения в ООО «Совтехнология».

Особенности учета, анализа и аудита расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология»

Краткая характеристика предприятия

Основными направлениями деятельности компании являются:

- Производство и реализация полнорационных комбикормов, предназначенных для птицефабрик; комбикормов-концентратов для животноводческих хозяйств различного направления и рыбхозов;
- Производство и реализация БВМД для птицы, свиней и крупного рогатого скота;
- Приемка зерна и других видов сырья на ответственное хранение с обеспечением количественной и качественной сохранности;
- Закупка, приёмка, подработка и сушка зерна.

Особенности учета, анализа и аудита расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология»

Анализ основных технико-экономических показателей работы предприятия

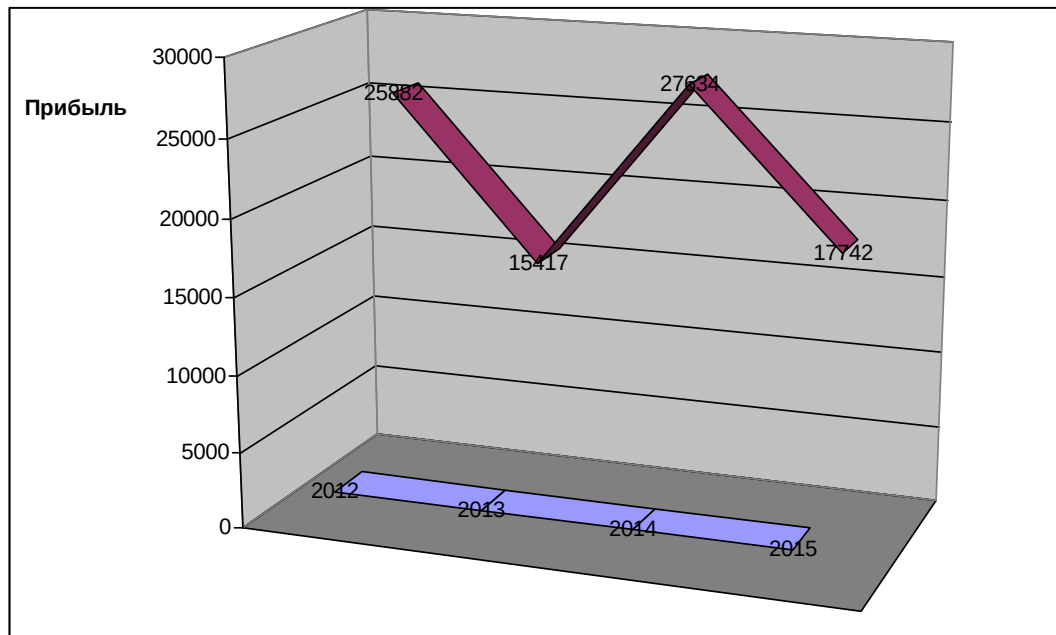
Основные технико-экономические показатели по результатам работы завода за 2014-2015 гг.

Наименование показателей	Ед. изм.	2015 год	2014 год
Производство:			
Производство комбикормов	тонн	161480	169562
Стоимость в ценах реализации	тыс. руб.	1456642	1908488
Стоимость оказанных услуг	тыс. руб.	13335	11715
Общественное питание	тыс. руб.	329	249
Реализация:			
Комбикорма	тонн	160845	169568
Стоимость комбикормов	тыс. руб.	1450821	1908608
Оказанные услуги	тыс. руб.	13335	11715
Общественное питание	тыс. руб.	329	249
Покупные товары	тыс. руб.	3323	7765
Итого:	тыс. руб.	1467808	1928337
Себестоимость реализованной продукции (работ, услуг)			
Комбикорма	тыс. руб.	1435913	1884160
Оказанные услуги	тыс. руб.	9945	7977
Общественное питание	тыс. руб.	862	784
Покупные товары	тыс. руб.	3323	7765
Итого:	тыс. руб.	1450043	1900686
Коммерческие расходы	тыс. руб.	23	17
Прибыль от продаж	тыс. руб.	17742	27634
Балансовая прибыль	тыс. руб.	10125	24105
Рентабельность продаж	%	1,21	1,42

Особенности учета, анализа и аудита расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология»

Анализ основных технико-экономических показателей работы предприятия

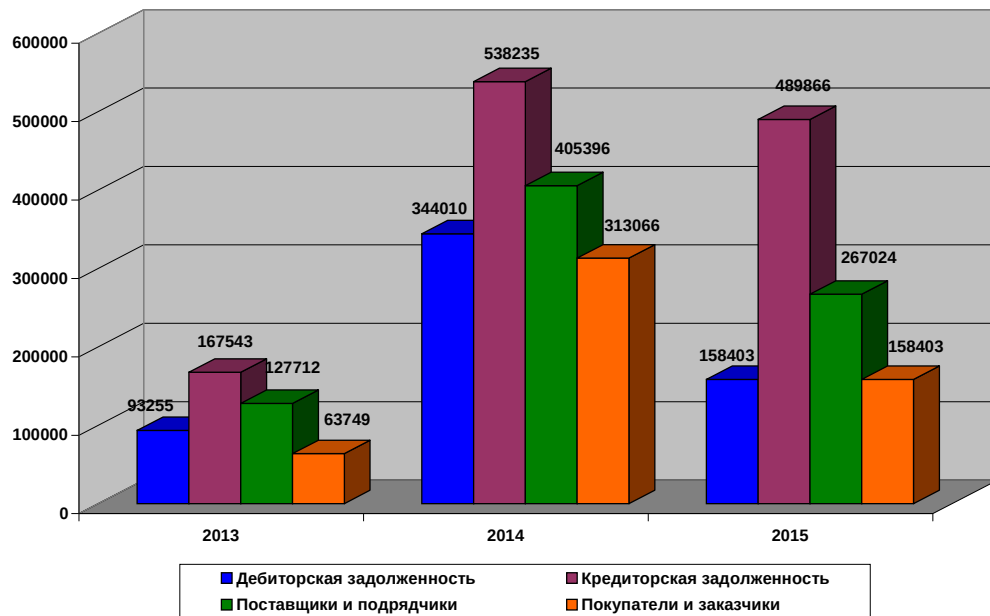
Изменение размера прибыли от основных видов деятельности ООО «Совтехнология» с 2012 по 2015 год



Особенности учета, анализа и аудита расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология»

Анализ кредиторской и дебиторской задолженности

Динамика дебиторской и кредиторской задолженности ООО «Совтехнология»



Особенности учета, анализа и аудита расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология»

Анализ кредиторской и дебиторской задолженности

Основные показатели дебиторской и кредиторской задолженности

№ п/ п	Наименование показателя	2014 год	2015 год
1	Длительность одного оборота дебиторской задолженности (ДООдз)	65,12	50,44
2	Длительность одного оборота кредиторской задолженности (ДООкрз)	76,73	66,40
3	Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (Коб.д.з)	5,61	7,24
4	Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности (Коб.кр.з)	4,76	5,5
5	Длительность (время) обращения запасов (ДООзап)	28,96	36,73
6	Длительность финансового цикла	17,35	20,44

Предложения по совершенствованию бухгалтерского учета и эффективности управления расчетов с контрагентами в ООО «Совтехнология»

Направления совершенствования

1. Повышение использования производственной мощности
2. Провести маркетинговые мероприятия
3. Пересмотреть форму договора на поставку товарно-материальных ценностей с целью ее уменьшения.
4. Создание некоторой системы контроля за исполнением покупателями платежной дисциплины.
5. Создание методических положений по управлению дебиторской задолженностью.
6. Рекомендуется заключить договоры о материальной ответственности со всеми материально-ответственными лицами.

Спасибо за внимание!