

Разработка системы оценки менеджеров по продажам

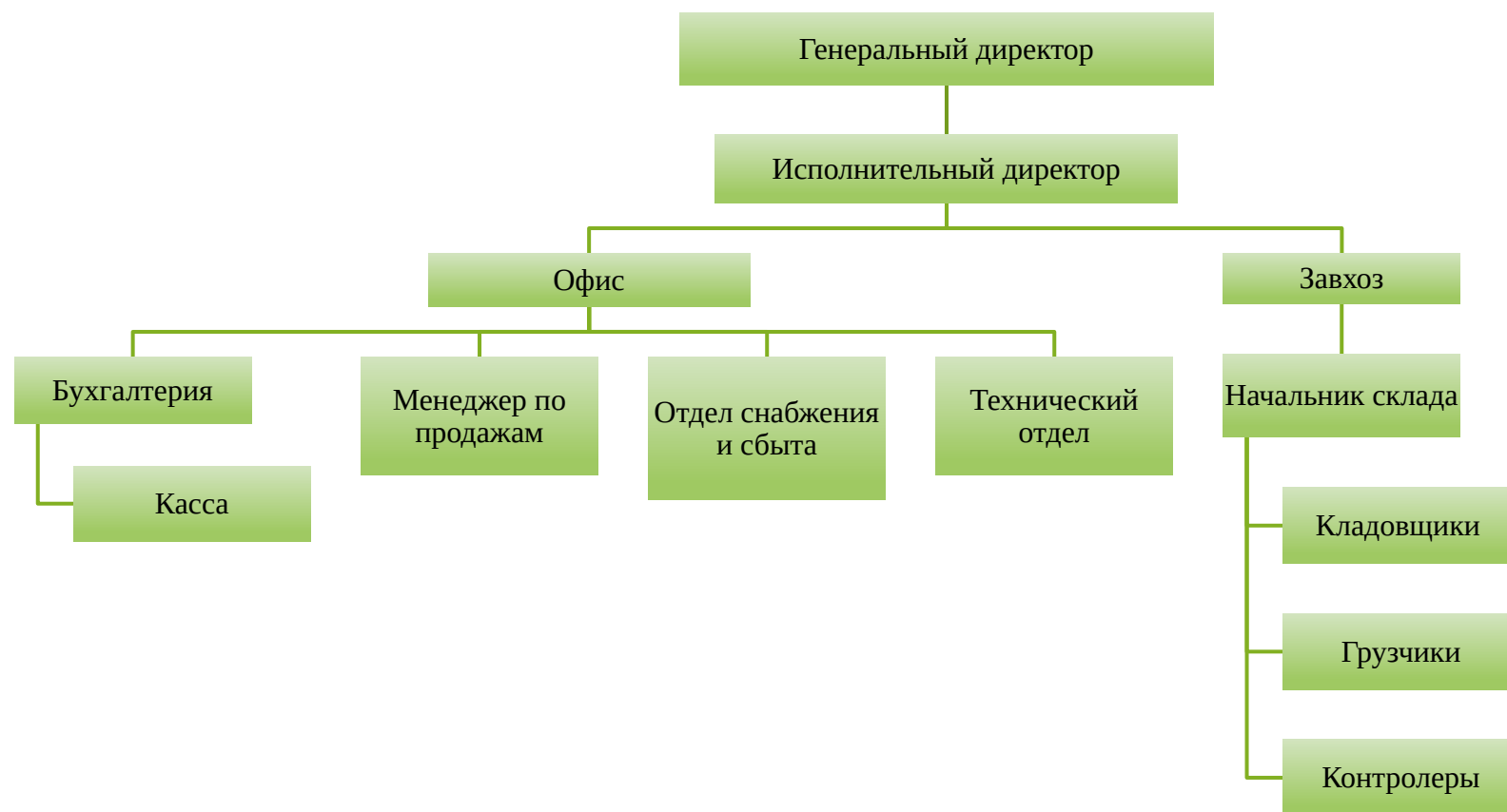
Подготовила: Глебова Анастасия Владимировна

Научный руководитель: д.э.н., профессор Герасимов Б.Н.

Алгоритм действий при проведении оценки персонала



Организационная структура ООО «Сантехника»



Перечень сотрудников, проходивших оценку, июль 2015 г. и ее результаты в ООО «Сантехника»

№	Ф.И.О. сотрудника, проходившего оценку	Должность	Результаты оценки
1	Борноволокова Е.А.	старший менеджер по продажам	пройдена
2	Сафонова Н.И.	менеджер по продажам	пройдена
3	Волкова Е.Г.	менеджер по продажам	пройдена (с условием прохождения повышения квалификации)
4	Андреева Е.А.	менеджер по продажам	пройдена
5	Лиходумова А.П.	менеджер по продажам	пройдена (с условием прохождения повышения квалификации)
6	Малышева М.О.	менеджер по продажам	пройдена
7	Алексеев Р.Н	менеджер по рекламе	пройдена

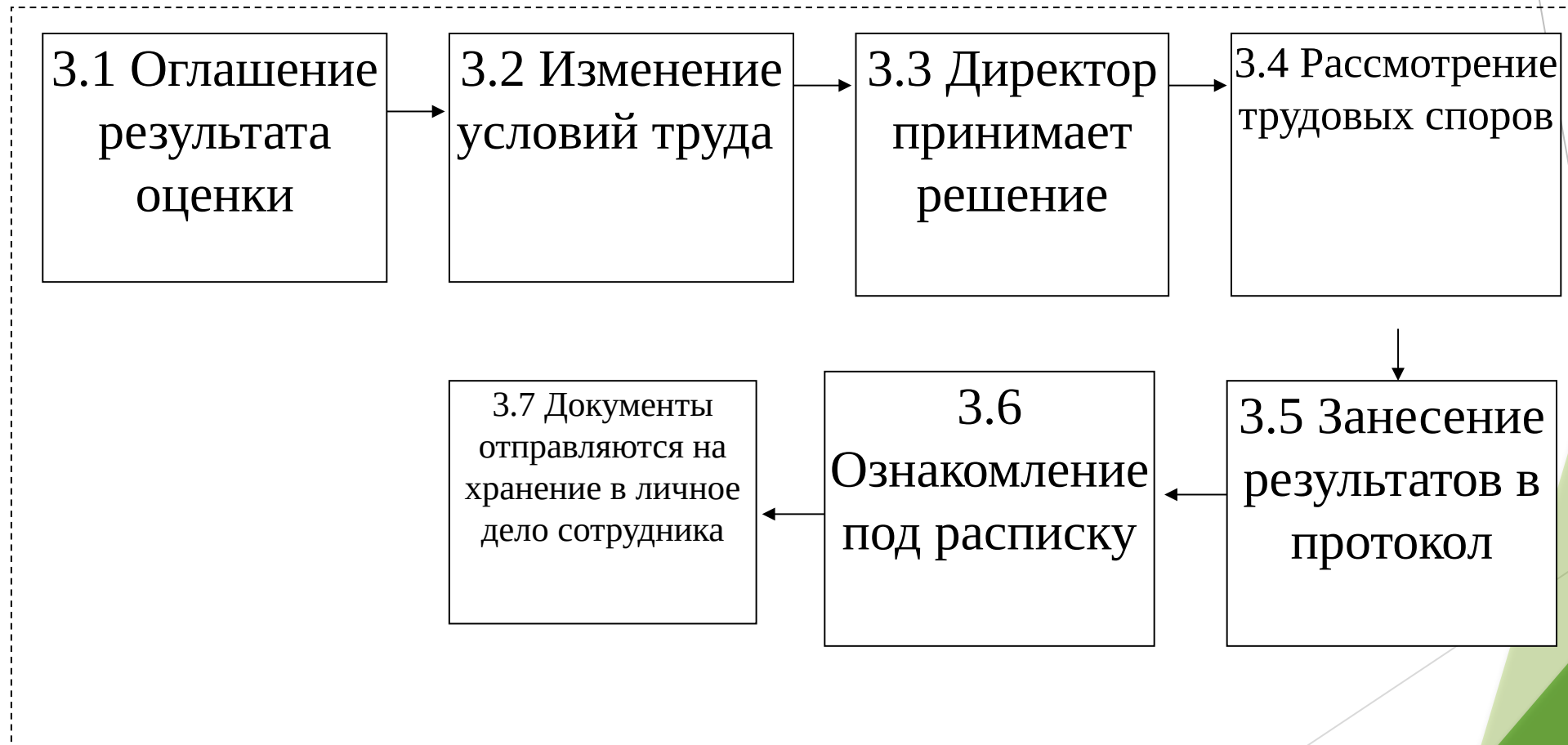
Технология оценки менеджеров по продажам в ООО «Сантехника»



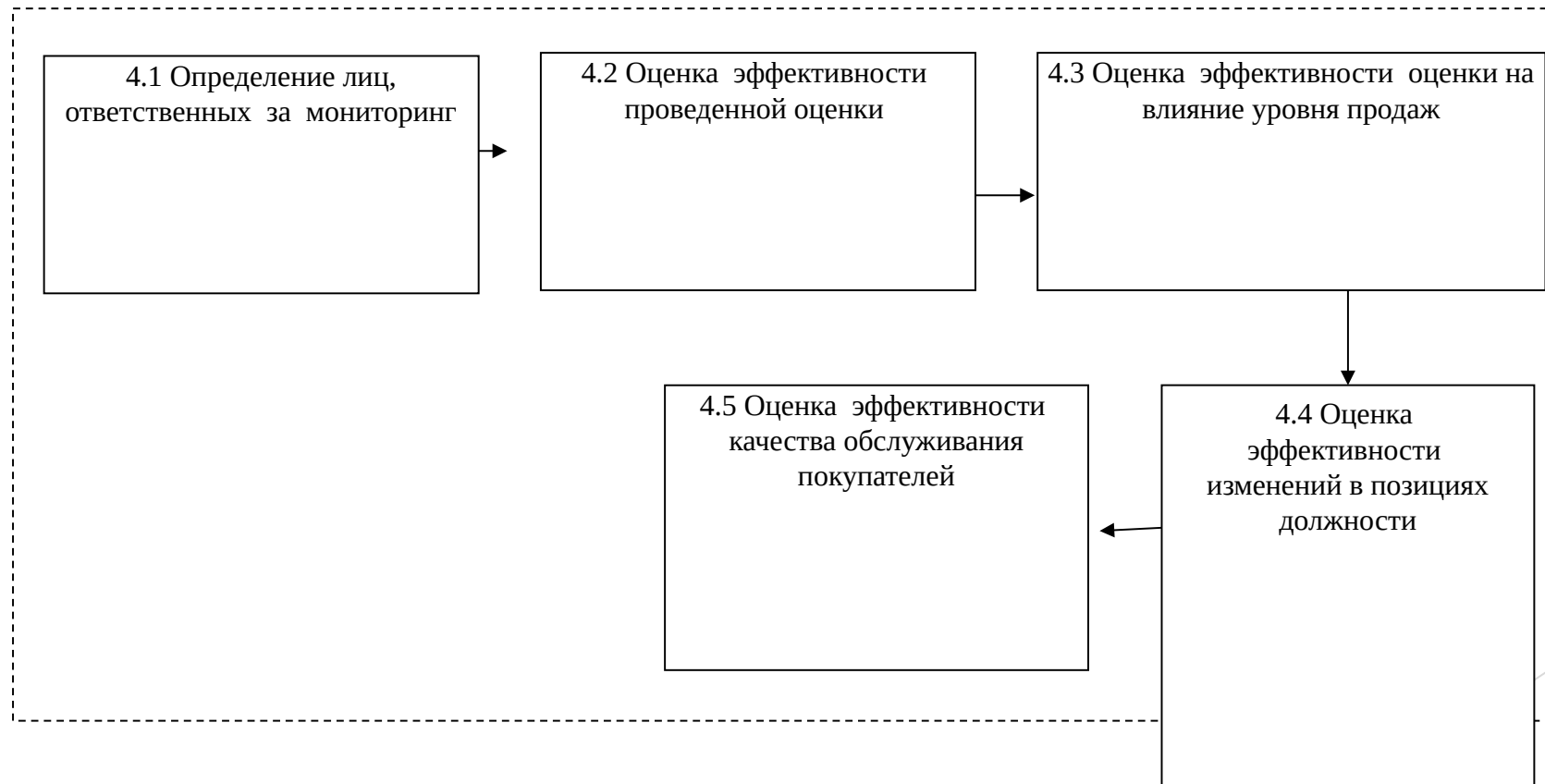
Технология оценки менеджеров по продажам в ООО «Сантехника»



Технология оценки менеджеров по продажам в ООО «Сантехника»



Технология оценки менеджеров по продажам в ООО «Сантехника»



Список работников подлежащих оценке ООО «Сантехника»

Ф.И.О. сотрудника, проходившего оценку	Должность
Борноволокова Е.А.	старший менеджер по продажам
Сафонова Н.И.	менеджер по продажам
Волкова Е.Г.	менеджер по продажам
Андреева Е.А.	менеджер по продажам
Лиходумова А.П.	менеджер по продажам
Малышева М.О.	менеджер по продажам
Алексеев Р.Н	менеджер по продажам

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!!!