

(Слайд 1) Здравствуйте, уважаемые члены экзаменационной комиссии! Вашему вниманию предлагается выпускная квалификационная работа на тему – **«Совершенствование механизма налогообложения коммерческих предприятий».**

(Слайд 2) Цель выпускной квалификационной работы – изучение налоговой политики предприятия и разработка рекомендаций по снижению налоговой нагрузки.

Достижению цели способствовали задачи исследования, представленные на слайде презентации.

(Слайд 3) Для оценки финансового состояния предприятия представим данные бухгалтерского баланса и финансовой отчетности. Если по состоянию на начало и конец 2017 года ликвидность баланса предприятия можно охарактеризовать как недостаточную, то по состоянию на 01.01.2018 года баланс ликвиден и предприятие является платежеспособным.

(Слайд 4) Так же на основе бухгалтерского баланса предприятия можно оценить степень финансовой устойчивости ООО «Спецмонтажсервис». Оценка финансовой устойчивости предприятия в абсолютном выражении представлена в таблице. Финансовую устойчивость предприятия на 01.01.2019 можно оценить, как нормальную. В то время как на начало и конец 2016 года положение было неустойчивым.

(Слайд 5) Помимо анализа динамики и структуры активов и пассивов проведем анализ эффективности деятельности предприятия на базе коэффициентов финансового состояния предприятия. Анализ таблицы фиксирует некоторое улучшение финансового состояния анализируемого предприятия. Так коэффициент текущей ликвидности на 01.01.2019 выше нормативного значения. В целом можно сделать вывод, что предприятие последовательно улучшает свои финансовые показатели и можно ожидать, что в следующем году большинство индикаторов ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости будет соответствовать диапазону нормативных значений.

(Слайд 6) Специализацией ООО «СпецМонтажСервис» на рынке является выполнение работ «под ключ» по системам противопожарной автоматики, комплексных систем безопасности, слаботочных систем, причем основным ключевым фактором успеха ООО «Спецмонтажсервис» выступает невысокая цена на услуги. В сбытовой политике предприятие ориентируется на участие в тендерах, именно поэтому для предприятия важно удержание низких цен на услуги. При этом данный подход к сбытовой политике не позволяет предприятию более глубоко продвинуться на рынок, а также в полную мощность использовать потенциал, связанный с хорошими деловыми связями в области поставок оборудования и квалификацией персонала.

Исходя из слабых и сильных сторон предприятия, а также его возможностей и угроз можно выделить следующие стратегические альтернативы:

- 1) Более глубокое внедрение на рынок услуг в области построения слаботочных систем;
- 2) Повышение эффективности рекламной деятельности;
- 3) Совершенствование сбытовой политики;
- 4) Гибкость ценовой политики; приоритет – предоплатным условиям (лучше снизить цену в пределах положительной рентабельности, но получить предоплату);
- 5) Предложение высокого качества услуг для крупных компаний с большими бюджетами (совершенствование товарной политики);
- 6) Накопление полученной прибыли, для возможности развития компании.

(Слайд 7) Оценка возможностей стратегических альтернатив на предмет реализации представлена в таблице. Таким образом, основными стратегическими альтернативами и путями развития предприятия определены: более глубокое внедрение на рынок ремонтных работ, гибкость ценовой политики, повышение качества услуг и совершенствование рекламной деятельности.

(Слайд 8) ООО «Спецмонтажсервис» является плательщиком единого налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения вплоть до утраты права на применение упрощенной системы налогообложения.

Общий тариф, который не предусматривает пониженных и повышенных ставок, составляет 30%, по фондам распределение идет следующим образом: 22 % – Пенсионный фонд; 5,1 % – Фонд обязательного медицинского страхования; 2,9 % – Фонд социального страхования.

Тарифы страховых взносов в ПФР, ФСС и ФОМС, установленные на 2019 год, в базовом варианте не отличаются от тарифов 2018 года и также составляют в сумме 30%. На текущий момент тариф утвержден на неопределенный срок. Ранее действовавшая редакция ст. 425 Налогового кодекса РФ предусматривала рост платежей на пенсионное страхование до 26% с 2021 года.

(Слайд 9) Выбор системы налогообложения для каждого предприятия в первую очередь определяется законодательством, которое устанавливает необходимые условия для применения каждой конкретной системы налогообложения. ООО «Спецмонтажсервис» имеет полное право на применение наряду с общим режимом налогообложения и упрощенную систему налогообложения, поскольку полностью соответствует условиям применения данного налогового режима.

Помимо суммарной налоговой нагрузки важную роль в выборе режима налогообложения играют и другие составляющие: стоимость и сложность ведения бухгалтерского и налогового учета, необходимость оформления первичной документации, оплата труда наемных работников и их обеспечение, наличие законных способов уменьшения налогового бремени и прочие.

(Слайд 10) Для снижения налогового бремени можно порекомендовать следующие мероприятия:

- 1) Пересмотреть учетную политику для налогообложения, применить налоговое планирование.

2) Следует внедрить обязательную предварительную оценку налоговых рисков проводимых сделок при тесном взаимодействии налоговых менеджеров, юридической и бухгалтерской служб компании.

3) Можно сэкономить на налогах и с помощью амортизации, например, если подтвердить, что оборудование компании работает в условиях агрессивной среды.

4) Рекомендуется провести детальную оценку необходимости образования резерва на ремонт основных средств, так как в противном случае ООО «Спецмонтажсервис» сможет понести большие фактические затраты, чем сможет возместить в налоговом учете в течение года.

(Слайд 11) Таким образом, цель работы достигнута. Спасибо за внимание! Доклад окончен.