

Слайд 1

Тема ВКР: «Анализ финансового состояния предприятия (по данным бухгалтерского баланса)»

Слайд 2

Цель работы: провести исследование финансового состояния предприятия ООО «Строй-Гарант» и разработать рекомендации по его улучшению исходя из выявленных проблем.

Задачи работы:

- исследовать сущность финансового состояния предприятия;
- рассмотреть методы анализа финансового состояния предприятия;
- рассмотреть бухгалтерский баланс как источник анализа финансово-хозяйственной деятельности;
- дать основную характеристику деятельности предприятия;
- провести анализ основных производственно-экономических показателей деятельности организации;
- дать оценку финансового состояния предприятия;
- разработать мероприятия по совершенствованию финансового состояния предприятия;
- дать оценку эффективности предложенных мероприятий.

Предметом исследования является анализ финансового состояния ООО «Строй-Гарант».

Объектом исследования является ООО «Строй-Гарант» и его финансово-хозяйственная деятельность.

Слайд 3

ООО «Строй-Гарант» осуществляет деятельность по экспертизе зданий и сооружений. Основная задача компании – предоставление заказчикам сервиса самого высокого уровня. В ООО «Строй-Гарант» существует линейно-функциональная структура управления. Руководство ООО «Строй-Гарант» осуществляется не только из центра, но и непосредственно на рабочих местах: в каждом хозяйственном подразделении организации действует тщательно подобранный персонал, координирующий работу конкретного субъекта в соответствии с генеральной стратегией ООО «Строй-Гарант».

В ООО «Строй-Гарант» генеральный директор имеет в подчинении службу производства, техническую службу, финансовую службу, службу маркетинга и заместителя директора по общим вопросам.

Следует обобщить, что представленная организационная структура предприятия является достаточно эффективной, основным недостатком является чрезмерная нагрузка на линейных руководителей. Данная организационная структура снимает нагрузку с генерального директора, который, осуществляет контроль за работой руководителей функциональных подразделений.

Основная задача компании – предоставление заказчикам сервиса самого высокого уровня.

Цель ООО «Строй-Гарант» - укреплять рыночные позиции. ООО «Строй-Гарант» увеличивает количество проектов и разрабатывает новые, обеспечивая при этом хорошую норму прибыли. У ООО «Строй-Гарант» есть все для достижения поставленной цели: развивающиеся рынки, современные технологии и высоко мотивированные сотрудники.

Слайд4

Валовая прибыль ООО «Строй-Гарант» выросла в 2016 г. по сравнению с 2014 г. на 5971 тыс. руб. При этом наблюдается небольшое снижение управленческих расходов на 102 тыс. руб. за анализируемый период. Прибыль от продаж составляет в 2016 г. 7676 тыс. руб., что на 6073 тыс. руб. больше чем в 2014 г.

Объем процентов к уплате снизился на 1742 тыс. руб. в 2016 г. по сравнению с 2014 г. также показали снижение прочие доходы предприятия на 7265 тыс. руб. за анализируемый период, при увеличении прочих расходов на 1790 тыс. руб.

Наблюдается снижение прибыли до налогообложения до уровня 978 тыс. руб. в 2016 г. по сравнению с 2014 г., а также чистой прибыли предприятия, которая снизилась на 1707 тыс. руб.

Для экономической оценки деятельности предприятия необходимо произвести анализ расходов на оказание услуг ООО «Строй-Гарант».

Слайд 5

В течение исследуемого периода наблюдается рост себестоимости с 22,25 млн. руб. в 2014 г. до 39,11 млн. руб. в 2016 г. При этом управленческие расходы незначительно снизились с 9,75 млн. руб. в 2014 г. до 9,65 млн. руб. в 2016 г.

Слайд 6

Анализируя динамику бюджета себестоимости выявлен незначительный рост коммунальных платежей и производственных расходов с 2,33 млн. руб. и 3,36 млн. руб. в 2014 г. до 3,38 млн. руб. и 7,87 млн. руб. соответственно. Расходы на заработную плату персонала в течение исследуемого периода увеличиваются с 1,54 млн. руб. в 2014 г. до 25,88 млн. руб. в 2016 г.

Слайд 7

Общая рентабельность деятельности ООО «Строй-Гарант» снизилась в 2016 г. по сравнению с 2014 г. и составила 1,75%. Кроме того, в 2016 г. по сравнению с 2014 г. снизилась рентабельность продаж и составила 13,44%. Также тенденцией снижения отмечается и показатель рентабельности акционерного капитала. В данной ситуации в 2016 г. он равен 0,12%. Также в

2016 г. по сравнению с 2014 г. снизился показатель рентабельности оборотных активов до уровня 0,15% против 14,47% в 2014 г. В целом в течение 2014-2016 гг. наблюдается тенденция снижения показателей рентабельности деятельности ООО «Строй-Гарант». Это обусловлено тем, что эффективность деятельности предприятия снижается, хотя имеется тенденция роста объемов выручки. Но снижение эффективности деятельности обусловлено такими факторами, как утечка кадров, а также рост расходов на осуществление деятельности.

Слайд 8

Коэффициент обеспеченности собственными средствами находится на уровне значительно ниже нормативного значения. Аналогичная ситуация наблюдается и с коэффициентом обеспеченности материальных запасов собственными средствами.

Также нормативному значению не соответствует маневренности собственного капитала. Ниже нормативного уровня в течении трех лет находится коэффициент маневренности собственных оборотных средств. Снижение коэффициента структуры заемного капитала свидетельствует об уменьшении производственных фондов, ориентации на уменьшение производственного потенциала.

Коэффициент финансовой независимости находится на уровне ниже нормативного значения. Коэффициент соотношения собственных и заемных средств соответствует нормативному значению, что свидетельствует о превалировании заемных средств.

Коэффициент финансовой напряженности выше нормативного значения. Так как коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных активов в течение исследуемого периода ниже 1, то это означает, что на предприятии большую часть занимают внеоборотные активы.

В целом следует отметить, что большинство показателей финансовой устойчивости ООО «Строй-Гарант» не соответствуют нормативным значениям, и находятся намного ниже необходимого уровня. Данный факт свидетельствует о низкой финансовой устойчивости организации, что в дальнейшем может привести ООО «Строй-Гарант» к высокой вероятности банкротства.

Слайд 9

Ранее были представлены финансовые результаты деятельности, а также анализ себестоимости ООО «Строй-Гарант», которые выступили показателями для сравнения. Основными мероприятиями по снижению затрат являются:

- снижение затрат на закупку сырья (материалов) для оказания услуг по повышению энергоэффективности зданий и сооружений (утепление фасадов);
- снижение дебиторской задолженности;
- стимулирование труда персонала;

- снижение коммунальных расходов;
- уменьшение простоев оборудования.

Большую часть в структуре себестоимости в 2018 г. занимает заработная плата персонала, которая составляет 29360,86 тыс. руб., наблюдается тенденция роста по сравнению с 2016 г. на 13,45%. Затраты на сырье снизятся на 17,1% по сравнению с 2016 г.

Коммунальные платежи и производственные расходы также снизятся и в 2018 г. составят 1689 тыс. руб. и 6726,1 тыс. руб. соответственно. Что на 50% и 14,6% меньше в 2018 г. по сравнению с 2016 г.

Общие расходы в 2018 г. составляют 34972,16 тыс. руб., что на 10,58% меньше, чем в 2016 г.

Слайд 10

В 2018 г. по сравнению с 2016 г. наблюдается тенденция снижения расходов ООО «Строй-Гарант» с 39110 тыс. руб. в 2016 г. до 34972,16 тыс. руб. в 2018 г., что на 10,58% меньше соответственно.

Слайд 11

Благодаря применению разработанных ранее мероприятий по снижению расходов ООО «Строй-Гарант» общий объем выручки от реализации в 2018 г. вырастет по сравнению с 2016 г. на 1847,62 тыс. руб. Себестоимость снизится на -4137,84 тыс. руб., то есть на 10,58%. Данное мероприятие позволит увеличить объем валовой прибыли на 5985,46 тыс. руб. в 2018 г. по сравнению с 2016 г.

Слайд 12

Эффективность предложенного проекта по улучшению финансового состояния, так как предполагается снижение затрат, заключается в улучшении финансовых результатов деятельности предприятия. Улучшению финансового состояния позволит достичь следующих целей: организовать производство конкурентоспособной продукции или оказания конкурентоспособных услуг; иметь возможность использовать гибкое ценообразование, а также оценки деятельности каждого подразделения с финансовой точки зрения; ускорить принятие обоснованных и эффективных управленческих решений и т.п.

Слайд 13

Спасибо за внимание!