

Слайд 1

Здравствуйте, уважаемые члены аттестационной комиссии!

Тема моей дипломной работы - **Организация факторинговых операций и автоматизация их учета.**

Актуальность темы обусловлена тем, что В условиях существенно ограниченных финансовых ресурсов и высокого уровня инфляции России следует смелее обращаться к иным формам кредитования, таким, как факторинг.

Слайд 2

Целью выпускной квалификационной работы является разработка рекомендаций по совершенствованию использования факторинговых операций в ОАО Банк конверсии «Снежинский».

Слайд 3

В первой главе работы рассматриваются **БАНКОВСКИЕ ФИНАНСОВЫЕ ОПЕРАЦИИ.**

Коммерческие банки, безусловно, являются неотъемлемой частью кредитно-финансовой системы любой страны. Основой деятельностью, которых является предоставление услуг, как юридическим, так и физическим лицам, которые имеют большой спрос на рынке и являются актуальными.

Факторинг представляет собой разновидность торгово - комиссионной операции, сочетающейся с кредитованием оборотного капитала клиента.

Основой факторинговой операции является покупка банком (или факторинговой фирмой) счетов-фактуры поставщика на отгруженную продукцию на условиях немедленной оплаты и передача поставщиком банку (или факторинговой фирме) права требования платежа с дебитора.

Слайд 4

Для достижения поставленной в начале работы цели, во второй главе работы рассматривается ПРИМЕНЕНИЕ ОПЕРАЦИИ ФАКТОРИНГА В ПРАКТИКЕ РАБОТЫ ОАО БАНК КОНВЕРСИИ «СНЕЖИНСКИЙ».

Открытое акционерное общество Банк конверсии «Снежинский» (Банк «Снежинский» ОАО) – современный конкурентоспособный универсальный Банк, оказывающий широкий спектр услуг как корпоративным, так и частным клиентам. Сегодня это одно из ведущих финансово-кредитных учреждений Челябинской области.

Организационная структура отделения представлена **на рисунке 1 раздаточного материала.**

Далее были проанализированы Основные показатели работы банка. **В таблице 1 и таблице 2 представлены** состав и структура активов банка.

При оценке абсолютного изменения величины активов банка за период было выявлено его увеличение в 1,83 раза

На протяжении трех исследуемых лет активы коммерческого банка увеличились на 83%, то есть практически в два раза. Банк наращивает свой капитал, увеличивает активность на рынке банковских продуктов.

Анализ структуры активов в 2013 году показал, что доля кредитов в объеме активов не должна превышать 65%, а доля ценных бумаг – 25%. В ОАО Банк конверсии «Снежинский» данные требования выполняются.

По данным диаграммам можно отметить, что в активах, приносящих доход значительно преобладают кредиты юридическим лицам, что позволяет сделать вывод, что данный банк ориентируется на обслуживание юридических лиц, но данный вывод следует еще проверить анализом пассивов банка. В структуре активов, не приносящих доход,

преобладает денежная наличность, в непроизводственных активах – прочие непроизводственные активы.

Слайд 5

Анализу пассивов банка (таблица 3 и 4 раздаточного материала) показал, что пассивы банка возросли за анализируемый период на 83%. Рост пассивов был вызван, прежде всего, ростом привлеченных средств. Собственные средства увеличились на 37,9%. Доля привлеченных средств несколько увеличилась по сравнению с собственными средствами банка.

Анализ структуры пассивов в 2013 году показал, что в привлеченных средствах большую долю занимают срочные вклады граждан. Далее идут расчетные счета юридических лиц. Зависимость банка от различных секторов рынка депозитов отражает удельный вес каждого источника в общем объеме привлеченных средств. При оценке этого показателя необходимо особое внимание обращать на удельный вес депозитов населения, которое наиболее подвержено панике в период финансового кризиса.

В заемных средствах банк использует в большей мере эмиссию ценных бумаг и в незначительной мере выходит на рынок межбанковских кредитов.

Слайд 6

Расчет показателей рентабельности представлен в таблице 5 раздаточного материала. Анализ показал, что на протяжении исследуемого периода наблюдается увеличение рентабельности деятельности коммерческого банка ОАО Банк конверсии «Снежинский» году по сравнению с 2011 годом. При этом по сравнению с 2012 годом рентабельность значительно ниже.

За три года рентабельность капитала банка повысилась на 37,6% и составила в 2013 году 3,42%. Рентабельность активов банка повысилась на 3,67% и составила в 2013 году Рентабельность работающих активов банка сократилась на 11,51% и составила в 2013 году 2,28%.

Как видим, не смотря на влияние мирового финансового кризиса в 2012-2013 годах на банковскую деятельность, показатели работы ОАО Банк конверсии «Снежинский» не ухудшились, а наоборот, по сравнению с 2011 годом увеличились, хотя и незначительно.

Слайд 7

Далее в работе проводился анализ применения факторинговых операций в банке. Анализ использования факторинга позволил определить эффект от услуг факторинга для всех участников факторинговой сделки.

Так за проведение операций факторинга Банк взимает с продавца комиссию, которая в нашей стране может достигать 15-20% от суммы долга.

Помимо этого, ежедневно начисляются проценты на сумму выплаченного поставщику предварительного платежа. Так что при всей своей простоте факторинг является не дешевым «удовольствием». Но такой недостаток с лихвой покрывается множеством достоинств.

Слайд 8

На следующем слайде представлены данные по реально проведенной операции факторинга. Клиентом ОАО Банк конверсии «Снежинский» является коммерческое предприятие ООО «РИАНА». Размер дебиторской задолженности в 2013 году данного предприятия составлял 242454 тыс.руб. Оборачиваемость дебиторской задолженности составляла 13,143 оборотов или 27 дней.

Применение факторинга позволило предприятию ООО «РИАНА» в значительной степени повысить оборачиваемость дебиторской задолженности и соответственно сократить сроки платежей до 7 дней.

При этом при комиссии за факторинг в размере 3637 тыс.руб. дебиторская задолженность предприятия сократится с 242454 тыс.руб. до 44854 тыс.руб. или на 197600 тыс.руб. За счет поступления средств от банка при продаже дебиторской задолженности предприятие ООО «РИАНА» может полностью ответить по своим обязательствам и ликвидировать свою просроченную кредиторскую задолженность.

Для банка ОАО Банк конверсии «Снежинский» доход по факторинговой операции составил 3637 тыс.руб.

Слайд 9

Одним из острых вопросов для банка на сегодняшний день является решение вопроса автоматизации бизнес-процессов в департаменте факторинговых операций. С целью решения задачи был использован метод бенчмаркинга, в рамках которого проанализирован опыт «Банка Сосьете Женераль Восток» – первого иностранного игрока на российском рынке факторинга.

Решением вопроса автоматизации бизнес-процессов в департаменте факторинговых операций БСЖВ стало приобретение программного обеспечения Aquarius, разработанного английской компанией «HPDSoftware Ltd.» (Лондон, Великобритания).

Для совершенствования обслуживания клиентов, оптимизации бизнес-процессов и достижения структурной мобильности факторинговой организации банку ОАО Банк конверсии «Снежинский» рекомендовано использовать достижения банка БСЖВ в части автоматизации факторинга.

Слайд 10

Для развития факторинговых операций в практики работы ОАО Банк конверсии «Снежинский» предлагается внедрение автоматизации учета факторинговых операций, покупка специального программного продукта Aquarius.

Определим показатели эффективности реализации мероприятия. С этой целью используем показатели оценки инвестиционных проектов, так как для коммерческого банка приобретение специальной программы по управлению затратами является инвестициями.

На слайде представлено соотношение получаемого дохода и затрат по внедрению автоматизации факторинговых операций.

Слайд 11

НА следующем слайде **и в таблице 6 раздаточного материалы** представлены результаты по внедрению автоматизации факторинговых операций коммерческого банка. Общий экономический эффект от автоматизации факторинговых операций коммерческого банка может достигнуть 2,5 млн.рублей.

Слайд 12

Таким образом, Цель работы - разработка рекомендаций по совершенствованию использования факторинговых операций в ОАО Банк конверсии «Снежинский» – **достигнута.**

Спасибо за внимание! Доклад окончен.