

ВУЗ

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
на тему:
**«БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ РАСЧЕТОВ
С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ (НА
ПРИМЕРЕ
ООО «ПОСТАВЩИК»))»**

Выполнил:

Научный руководитель:

Цель и задачи

Цель – оценка состояния учета расчетов с поставщиками и подрядчиками объекта исследования и разработка рекомендаций по их совершенствованию.

Задачи:

- 1) изучить нормативное регулирование учета расчетов с поставщиками и подрядчиками;
- 2) освоить принципы организации учета расчетов с поставщиками и подрядчиками;
- 3) выявить особенности документального оформления расчетов с поставщиками и подрядчиками;
- 4) проанализировать состав и структуру кредиторской и дебиторской задолженности;
- 5) разработать рекомендации по оптимизации расчетов с поставщиками и подрядчиками.

Аналитическая группировка и анализ статей актива баланса за 2020 г.

Статьи актива баланса	На начало периода	На начало периода, Уд. вес %	На конец периода,	На конец периода Уд. вес %	Абсолют ное отклонен ие,	Темп роста, %
1. Внеоборотные активы, в т.ч.	1358,8	6,51	1662,8	6,94	304	122,37
НМА	29,0	0,14	16,4	0,07	-13,3	55,17
ОС	1202,8	5,76	1518,1	6,34	317,3	126,21
Долгосрочные финансовые вложения	127	0,61	127	0,61	-	100
2.Оборотные активы	19503	93,48	22283	93,06	2780	114,2
Запасы	12701	60,88	13058	54,53	357	102,8
НДС	3	0,014	4	0,01	1	66,67
Дебит. задолженность краткосрочная	2220,1	10,64	4121	17,21	1901	185,63
Денежные средства	4569,8	21,95	5102	21,31	533,2	111,44
Стоимость имущества	20853	100	23948	100	3095	114,8
Выручка от реализации	106813,1	-	129635,1	-	22822	121,3

Аналитическая группировка и анализ статей пассива баланса

Статьи пассива баланса	На начало периода, Сумма тыс. руб.	На начало периода, Уд. вес %	На конец периода, Сумма, тыс. руб.	На конец периода, Уд. вес %	Абсолют ное отклоне ние, Сумма тыс. руб.	Темп роста, %
1. Собственный капитал, в т.ч.	15243	73,06	19891	83,06	4648	130,49
Уставной капитал	10	0,03	10	0,03	-	100
Добавочный капитал	856	4,12	856	3,59	-	100
Резервный капитал	21,5	0,11	21,5	0,09	-	100
Фонд социальный	205,5	0,98	205,5	0,86	-	100
Нераспределенная прибыль	14150	67,82	18798	78,49	4648	132,85
2. Заемный капитал, в т.ч.	5620	26,94	4057	16,94	-1563	72,19
Кредиторская задолженность	5548	26,64	4013	16,72	-1535	72,02
Доходы будущих периодов	62	0,3	44	0,22	-18	70,97
Валюта баланса	20853	100	23948	100	3085	114,8

Показатели ликвидности

Показатели	На начало периода	На конец периода	Изменен ия	Рекомендуем ые показатели
Коэффициент общей ликвидности	3,5	5,6	+2,1	>1,0
Коэффициент текущей ликвидности	3,5	5,6	+2,1	>1,0
Коэффициент срочной ликвидности	1,2	2,3	+0,5	> 0,3
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,8	1,3	+0,5	0,3-0,5
Ликвидность средств в обращении	0,3	0,4	+0,1	0,6-0,9
Коэффициент материального покрытия	2,3	3,3	+1,0	0,3

Субсчета к счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»

60.01 Расчеты с поставщиками
и подрядчиками.

60.02 Расчеты по авансам
выданным.

Фрагмент бухгалтерских проводок по учету расчетов с поставщиками и подрядчиками за декабрь 2020 г.

Дата	Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит	Сумма, руб.	Документ-основание
01.12.2020	Поступление товаров от ООО «БАЗА»	41.01	60.01	249 552,71	УПД №67
01.12.2020	НДС (20%)	19.03	60.01	49 910, 54	УПД№67
01.12.2020	Оказана услуга ИП Белов И.А. по перевозке груза. НДС не облагается)	44.01	60.01	15 000,00	Акт №12/1
02.12.2020	Оплата ИП Белов И.А. за перевозку груза 01.12.2020. по дог. №1 от 15.01.2020. НДС не облагается.	60.01	51	15 000,00	Платежное поручение №366
15.12.2020	Оплата ООО «БАЗА» за поставку 11.11.2020, в том числе НДС (20%) = 17 611.67	60.01	51	105 670,00	Платежное поручение №367

Рекомендации по совершенствованию учета расчетов с поставщиками и подрядчиками

Наличие акта сверки взаимных поставок без указания в нем факта погашения сторонами взаимных задолженностей не прекращает обязательства сторон и не освобождает их от необходимости погашения указанных задолженностей в дальнейшем.

При заключении договора по товарообменным операциям, когда обмен неравноценный типичны ошибки такого рода: стороны не указывают в договоре мены, что обмен неравноценный и одна из сторон сделки должна сделать доплату

Для улучшения состояния расчетов:

- необходимо следить за соотношениями дебиторской и кредиторской задолженности: значительное преобладание дебиторской задолженности создает угрозу финансовой устойчивости предприятия и делает необходимым привлечение дополнительных средств; превышение кредиторской задолженности над дебиторской может привести к неплатежеспособности предприятия;
- так как сроки оплаты покупателей с розничной торговлей за поставленный товар отличаются от договорных сроков оплаты поставщикам и подрядчикам, необходимо проводить политику увеличения количества покупателей-оптовиков, работающих с частичной предоплатой.
- постоянно контролировать состояние расчетов по просроченной задолженности;
- производить классификацию покупателей в зависимости от вида продукции, объема закупок, платежеспособности, истории кредитных отношений и предлагаемых условий оплаты;
- имея оперативные данные по просроченной задолженности, необходимо своевременно начинать претензионную работу;
- так как, в основном договоры с поставщиками заключаются по предоставленным поставщиками унифицированным формам, необходимо разрабатывать и представлять поставщикам разнообразные модели договоров с гибкими условиями оплаты

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!