

Слайд 1

Уважаемый Председатель и уважаемые члены ГЭК. Вашему вниманию предлагается дипломная работа на тему – Банковские депозиты: место в ресурсной базе коммерческого банка (на примере ПАО «Промсвязьбанк»).

Слайд 2

Целью данной работы - исследовать банковские депозиты: место в ресурсной базе коммерческого банка (на примере ПАО «Промсвязьбанк»). Задачи исследования представлены на слайде.

Слайд 3

ПАО «Промсвязьбанк» – российский коммерческий банк, основанный в 1995 году. Банк имеет широкую сеть филиалов и офисов по всей России, и специализируется на оказании финансовых услуг, в том числе предоставлении кредитов, депозитов, услуг по расчетным и кассовым операциям, услуги финансового консультирования и др. Банк занимает ведущие позиции на рынках ипотечного кредитования, потребительского кредитования, а также предоставляет услуги для корпоративного сектора. Доля фондирования от ЦБ РФ на конец 2022 г. составляет примерно 9% общих обязательств, и соответствует объемам краткосрочных межбанковских размещений и ликвидных ценных бумаг (т.е. арбитражные сделки, не являющиеся частью базы структурного фондирования). Общее клиентское фондирование выросло на 25% при соотношении год к году (без учета обесценения рубля). В том числе за 4 кв., при соотношении квартал к кварталу, рост составил 18%, преимущественно за счет существенного притока массовых розничных депозитов – Средства розничных клиентов (включая VIP-клиентов): + 36% – Средства корпоративных клиентов (включая клиентов МСБ): +6%. Таким образом, Банк успешно показывает сохранение устойчивых позиций по фондированию и ликвидности, несмотря на значительную рыночную волатильность.

Слайд 4

Чтобы определить состояние деятельности рассмотрим показатели ПАО «Промсвязьбанк» за 2020-2022 гг. Таким образом, по данным таблицы видно, что увеличение обязательств до востребования в 2022 году по сравнению с 2020 годом произошло практически по всем контрагентам. Отрицательная динамика наблюдается только лишь по обязательствам до востребования других кредитных организаций, данное отклонение в 2022 году составило 273 344 тыс. руб. по

сравнению с базисным 2020 годом, или в процентном выражении данная разница составила – 88% $(-273\,344 / 308\,422 \times 100)$.

Слайд 5

Далее проведем оценку стабильности ПАО «Промсвязьбанк». Для этого рассчитаем коэффициент обеспечения обязательств собственными средствами (K1), коэффициент эффективного использования привлеченных средств (K2), коэффициент загрузки собственных средств (плечо финансового рычага) (K3) и коэффициент клиентской базы (частный) (K4). Данные расчетов сводим в таблицу. Коэффициент обеспечения обязательств собственными средствами (K1) является показателем надежности банка. В целом стабильность банка в 2022 году обеспеченна, о чем свидетельствует коэффициент загрузки собственных средств, который составляет больше 1, то есть плечо финансового рычага превышает единицу. Обязательства банка превышают собственные средства в 8 раз, то есть привлечение средств осуществляется активно и об этом свидетельствует (K2) коэффициент эффективного использования привлеченных средств, который составил 12%, при чем указанные коэффициенты в 2022 году против базового 2020 года возрастают. Коэффициент клиентской базы (K4) показывает, какую долю в общем объеме обязательств занимают средства клиентов до востребования (юридических и физических лиц) или степень работы с клиентами, в основном предоставление расчетно-кассового обслуживания, так как наибольший удельный вес приходится на счета коммерческих банка и физических лиц. У ПАО «Промсвязьбанк» коэффициент клиентской базы в 2022 году составляет соответственно 6,44% против базового периода 5,54%. Коэффициенты, характеризующие работу банка с клиентами, подтверждают сделанные ранее выводы об успешности данной деятельности.

Слайд 6

Следовательно, данный банк работает стабильно, так как капитал отвечает обязательным нормативам, и они находятся в пределах нормы, то есть Н1 должен быть не менее 10%. Проведенный анализ ресурсной базы банка показал, что банк, осуществляя свою деятельность по формированию ресурсов, придерживается стратегии конкурента, поэтому стратегической целью данного банка является выход на качественно новый уровень обслуживания клиентов, сохранение позиций на рынке вкладов. Отрицательная динамика отмечается в срочных обязательствах кредитных организаций, которая в отчетном 2022 году против базового 2020 года уменьшилась на -13 242 685 тыс. рублей, однако это не повлияло на рост срочных обязательств в целом, так как они увеличились на +36

490 530 тыс. рублей. Наибольшую долю обязательств и в пассивах в целом занимают срочные обязательства. Это свидетельствует об актуальности исследуемого вопроса для ПАО «Промсвязьбанк». Благодаря привлечению денежных средств населения на длительный срок срочные вклады выступают в качестве важного фактора сокращения эмиссии денежных знаков, а тем самым и общего финансового оздоровления экономики. Вместе с тем, развитие конкуренции на банковском рынке требует ее постоянного совершенствования.

Слайд 7

В целях расширения ресурсного потенциала банку предлагается активизировать свою депозитную политику, которая позволит обеспечить постепенное наращивание депозитного портфеля. Банку необходимо обновить линейку вкладов для большей ориентированности его на привлечение новых вкладчиков и удержание существующих. Когда у человека появилась в наличии некоторая сумма денег, можно задуматься об их выгодном вложении. Таким образом, с их помощью можно получить различный дополнительный доход, вложить свободные деньги. В целях увеличения ресурсов на депозитных счетах банку необходимо проводить акции либо ввести на постоянной основе новый вид вклада. Необходимо усилить работу по расширению круга вкладчиков. Для проведения подобного рода акции, организатору необходимо закупить подарки для клиентов в соответствии с плановыми показателями по привлечению. Расчет затрат организатора акции приведены в таблице.

Слайд 8

Так же хочу предложить расширить банковскую линейку вкладов новым продуктом, предназначенный для пенсионеров. Продукт представляет собой рублевый вклад на минимальную сумму 100 000 рублей под фиксированный процент 5% годовых (разница 1,5% от самого большого процента по вкладу «Пенсионный плюс» который составляет 3,5% годовых), с использованием пластиковой карты на 2 года. То есть такой вклад привлекателен для пенсионеров. А для банка эта сумма тоже выгодна, так как ее можно использовать в качестве вложений в кредиты или в другие активы и получить так же доход. Рассматривали 2 варианта расчета процентов по ним. Таким образом, проанализировав оба вклада можно сделать вывод, что депозит с капитализацией процентов является более затратным для банка, разница между ними составила $(110\,419 - 110\,000) = 419$ рублей. Для получения процентного дохода перераспределим деньги, привлеченные во вклады, в кредиты для населения. При условии, что банк выдает кредита в размере – 100 000 рублей, по ставке – 19% годовых, сроком на 2 года,

порядок погашения – аннуитетные платежи. Такие платежи представляют собой равные ежемесячные выплаты в течение всего срока кредитования. Примерный план погашения кредита представим в виде таблицы.

Слайд 9

Были разработаны рекомендации и предложены мероприятия по планированию привлечения средств:

- повышение привлекательности депозитных продуктов путем пересмотра процентных ставок и дифференциации линейки вкладов;
- разработка системы стимулов, привлекательных для клиентов;
- активное рекламирование услуг банка, акцентирование внимания на его надежности;
- повышение качества оказания услуг, ориентация на индивидуальный подход;
- создание службы телемаркетинга.

Рассчитав эффективность предложенных мероприятий можно сделать вывод, что предложенные мероприятия помогут ПАО «Промсвязьбанк» в повышении объема привлеченных средств.

Слайд 10

Таким образом, Цель работы достигнута. Спасибо за внимание!