

Выпускная квалификационная работа
Повышение финансовых результатов
деятельности организации
в условиях эффективной учётной политики

Цель, задачи, объект исследования

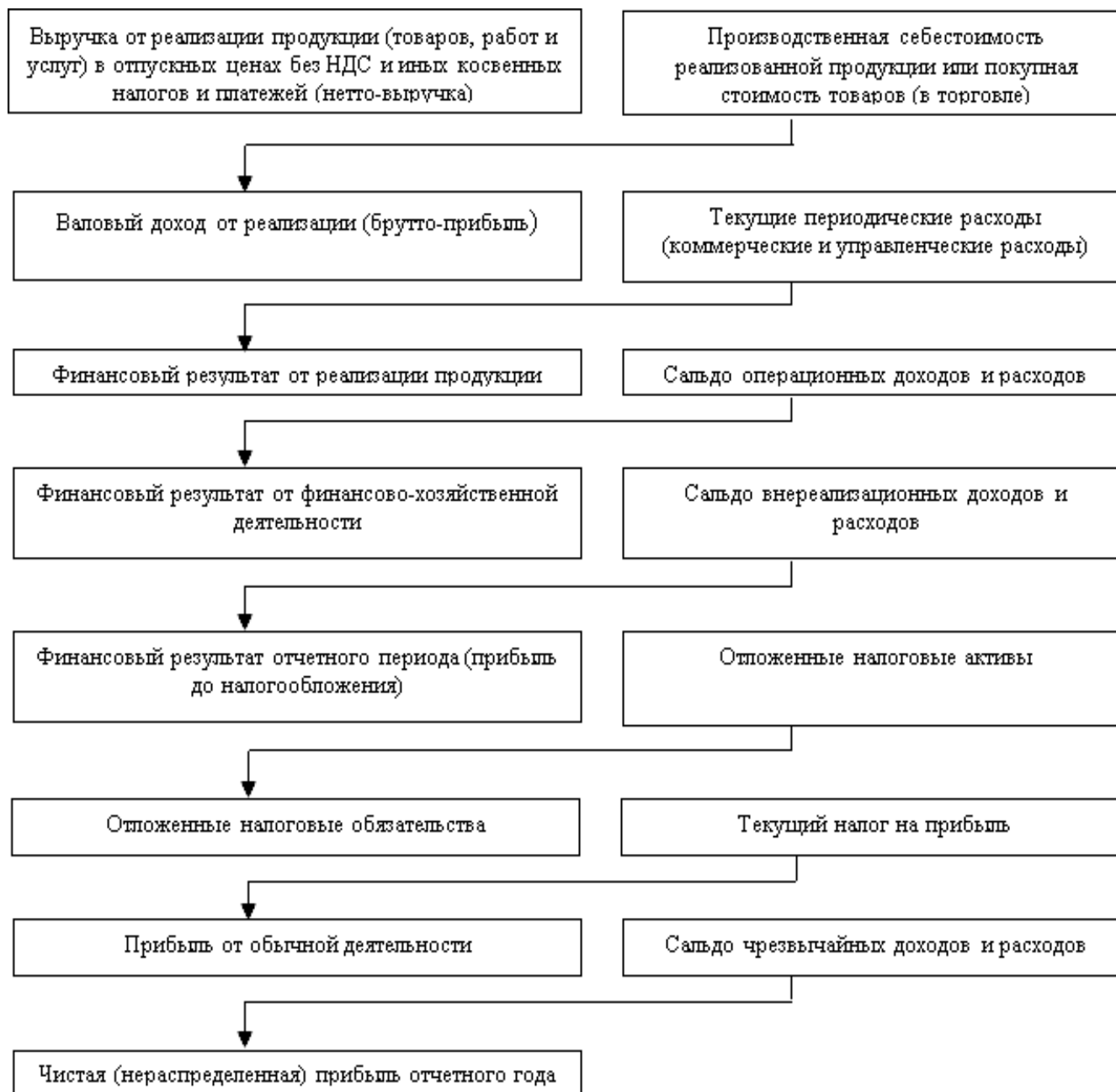
Объектом исследования является финансовая деятельность организации ООО «Спецстройпоставка», работающее в сфере оптовой торговли эксплуатационными материалами.

Цель работы – определение путей повышения эффективного формирования финансовых результатов в организации ООО «Спецстройпоставка», работающее в сфере оптовой торговли эксплуатационными материалами.

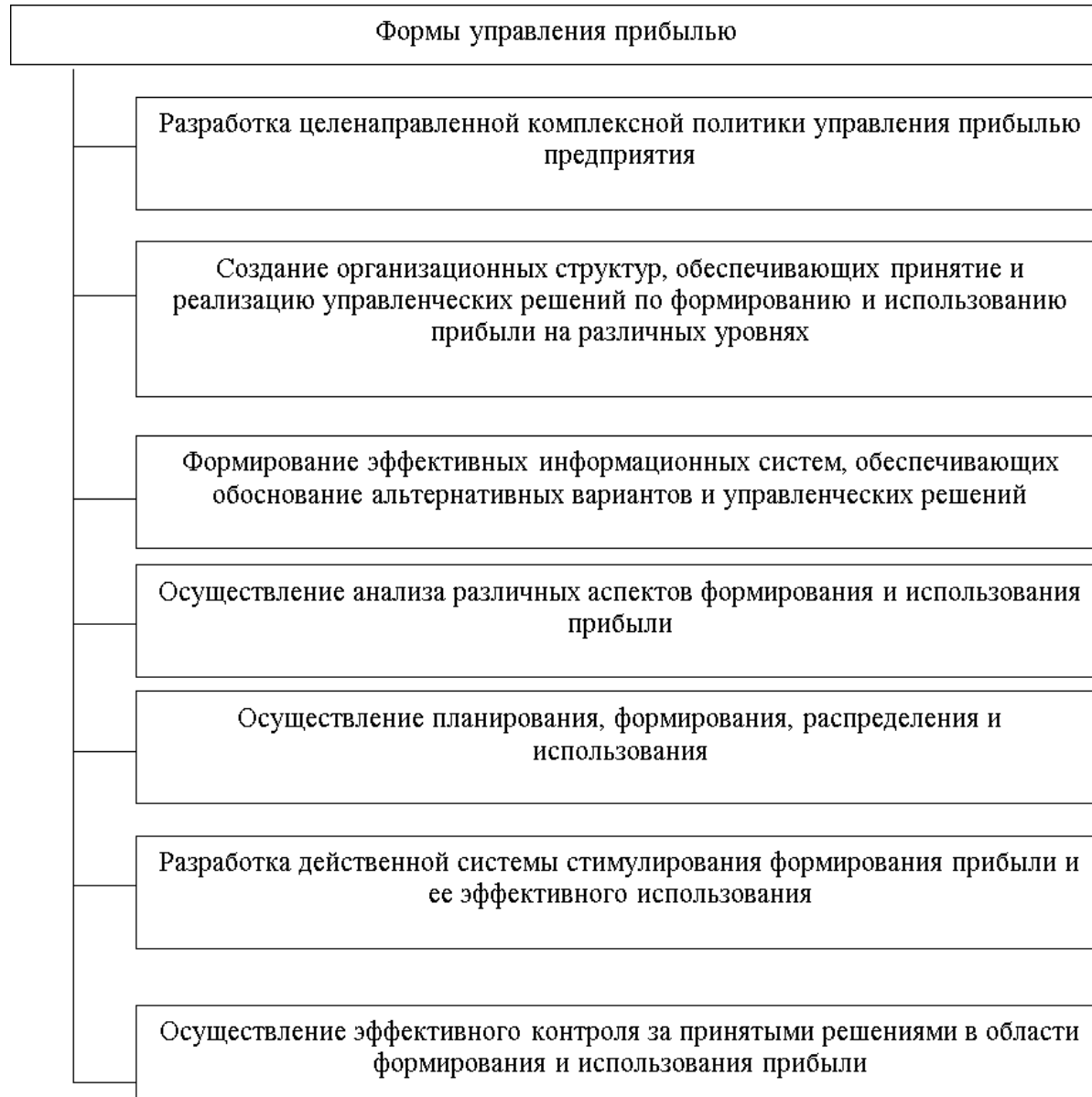
Задачи исследования:

- определить основные источники формирования финансовых результатов на примере предприятия ООО «Спецстройпоставка»;
- проанализировать опыт работы зарубежных стран по формированию финансовых результатов;
- выявить экономические показатели платежеспособности предприятия в условиях повышения качества услуг;
- выявить методы повышения эффективности учётной политики организации с клиентами;
- установить внутренние и внешние факторы, влияющие на формирование финансовых результатов в условиях эффективной учётной политики;
- определить пути повышения эффективного формирования финансовых результатов деятельности организации в условиях повышения эффективности учётной политики;
- разработать мероприятия по совершенствованию формирования и использования финансовых результатов в ООО «Спецстройпоставка»;
- определить экономическую эффективность предложенных мероприятий.

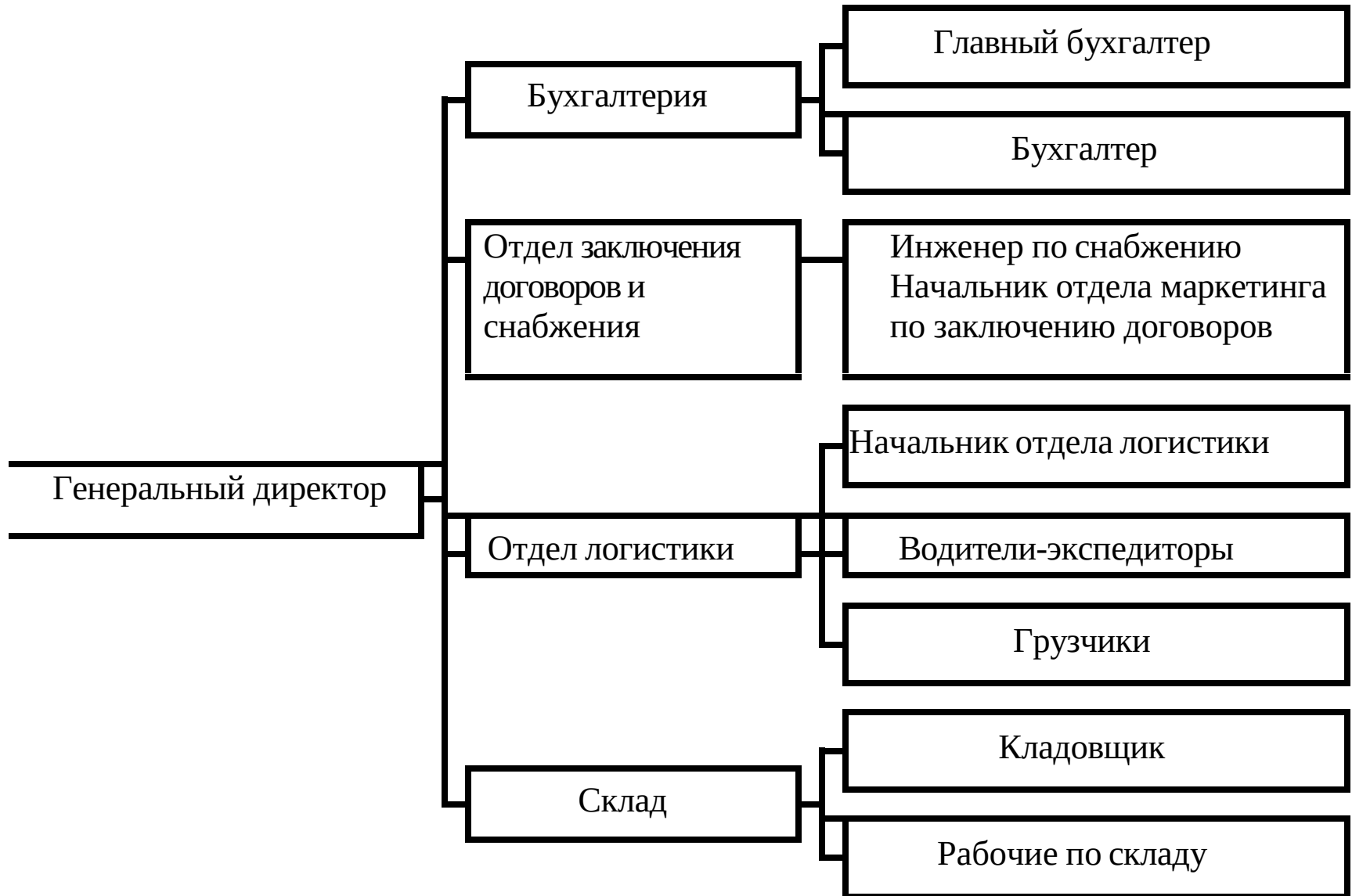
Формирование прибыли предприятия



Состав основных функций системы управления прибылью предприятия



Структура управления ООО «Спецстройпоставка»



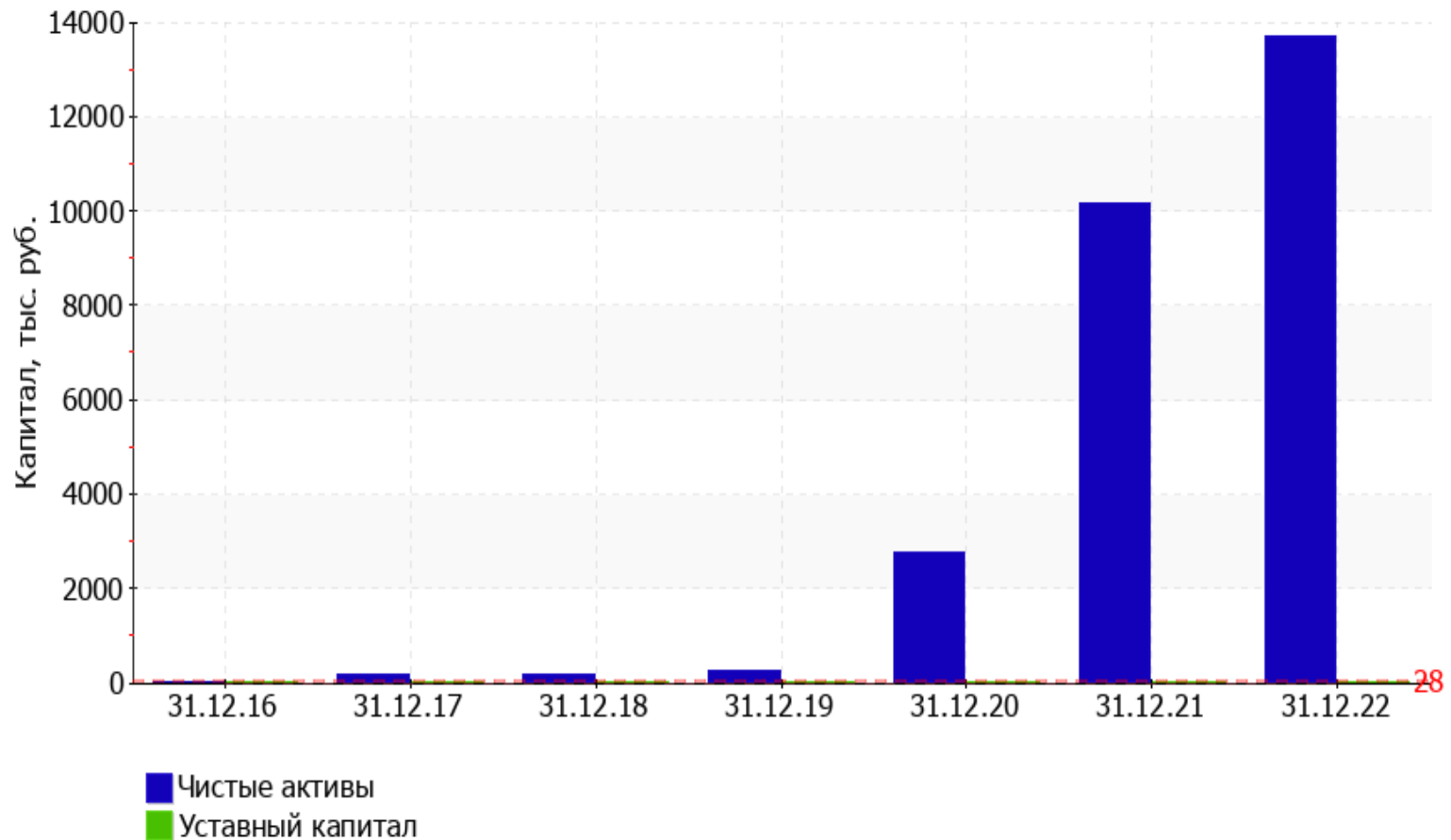
Оценка стоимости чистых активов ООО

«Спецстройпоставка»

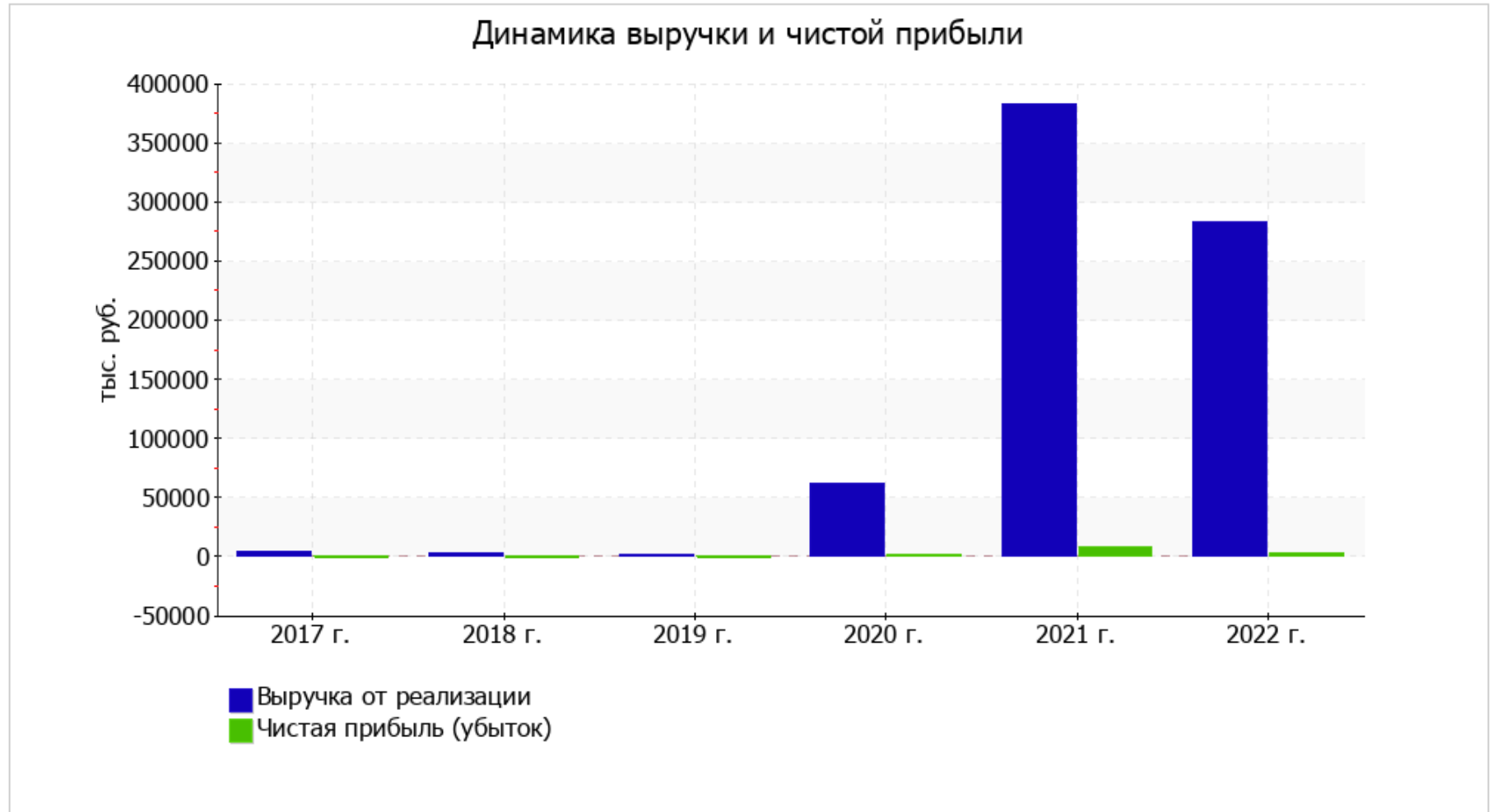
Показатель	Значение показателя									Изменение	
	в тыс. руб.							в % к валюте баланса		тыс. руб.	± %
	31.12.16	31.12.17	31.12.18	31.12.19	31.12.20	31.12.21	31.12.22	на начало анал-мого периода	на конец анализ-мого периода		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1. Чистые активы	0	182	164	246	2 753	10 156	13 717	–	25	+13 717	–
2. Уставный капитал	–	25	25	25	28	28	28	–	0,1	+28	–
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2)	0	157	139	221	2 725	10 128	13 689	–	24,9	+13 689	–

Динамика чистых активов и уставного капитала ООО «Спецстройпоставка»

Динамика чистых активов и уставного капитала



Динамика выручки и прибыли ООО «Спецстройпоставка»



Анализ рентабельности ООО «Спецстройпоставка»

Показатели рентабельности	Значения показателя (в %, или в копейках с рубля)						Изменение показателя	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	коп.,	± %
1. Рентабельность продаж. Нормальное значение для данной отрасли: не менее 4%.	5,3	0,3	10,1	5	2,5	1,5	-3,8	-71,7
2. Рентабельность продаж по ЕВІТ	4,3	-0,6	8,2	4,7	2,5	1,5	-2,8	-65,5
3. Рентабельность продаж по чистой прибыли. Нормальное значение для данной отрасли: 2% и более.	3,4	-0,6	6,5	3,7	2	1,2	-2,2	-65,3
Справочно: Прибыль от продаж на рубль, вложенный в производство и реализацию продукции (работ, услуг)	5,6	0,3	11,3	5,3	2,6	1,5	-4,1	-72,8
Коэффициент покрытия процентов к уплате (ICR), коэфф. Нормальное значение: 1,5 и более.								

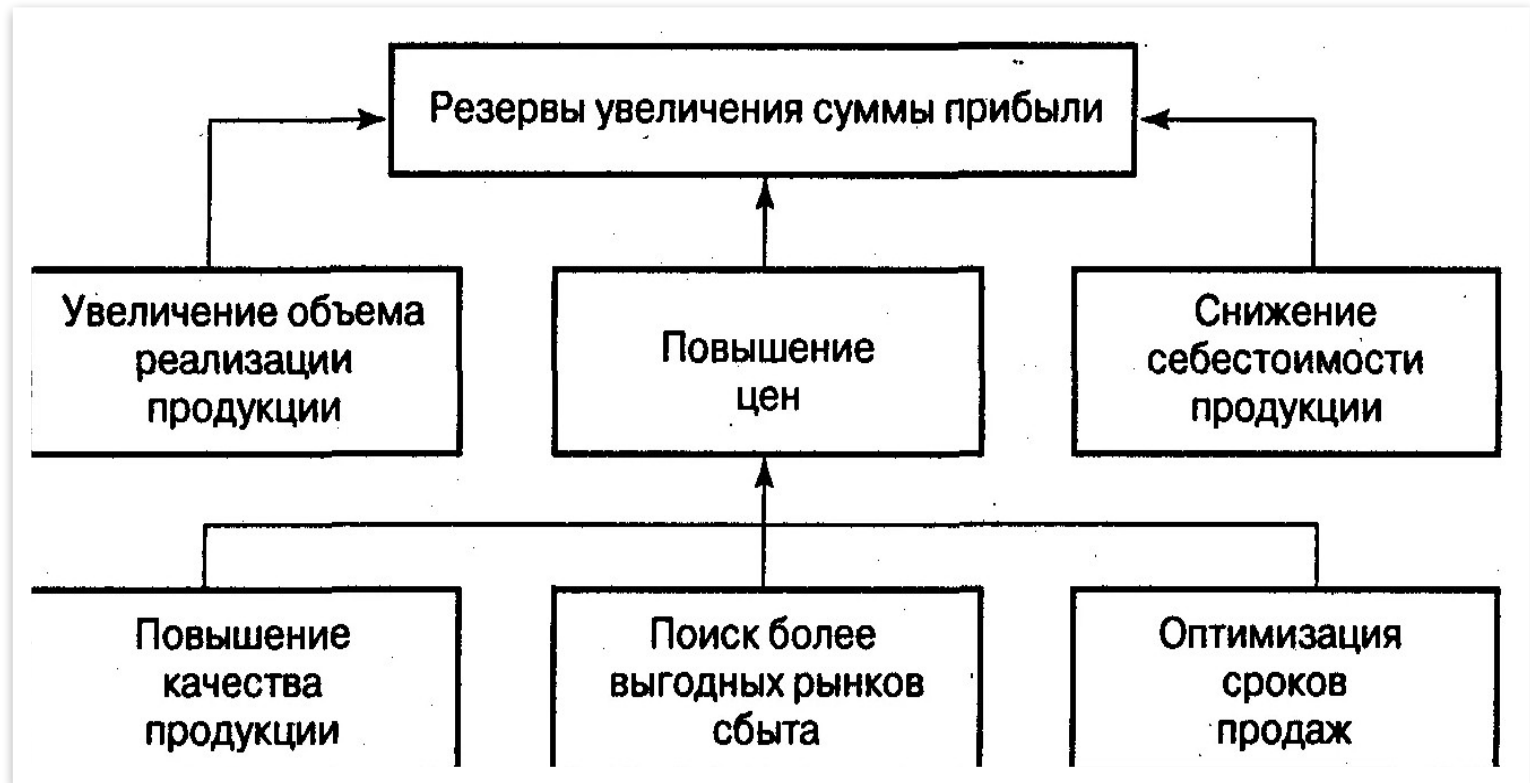
Динамика показателей рентабельности активов и капитала ООО «Спецстройпоставка»



Прогноз банкротства ООО «Спецстройпоставка»

Коэф-т	Расчет	Значение на 31.12.2022	Множитель	Произведение (гр. 3 x гр. 4)
1	2	3	4	5
T_1	Отношение оборотного капитала к величине всех активов	0,25	6,56	1,66
T_2	Отношение нераспределенной прибыли к величине всех активов	0,25	3,26	0,81
T_3	Отношение EBIT к величине всех активов	0,08	6,72	0,51
T_4	Отношение собственного капитала к заемному	0,33	1,05	0,35
Z-счет Альтмана:				3,33

Резервы роста прибыли



Выводы

Даны рекомендации по улучшению финансовых результатов деятельности ООО «Спецстройпоставка». Одним из мероприятий по повышению рентабельности является оптимизация уровня цены. Было выявлено, что на рынке аналогичных услуг цена установлена на 15-18% выше, чем на исследуемом предприятии, таким образом, есть возможность повышения цены не менее, чем на 12 %, что позволит остаться в прежнем ценовом диапазоне и в то же время увеличит выручку предприятия.

Спасибо за
внимание!