



Сибирский университет
потребительской кооперации
(Торговый)

СИБУПК

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА (дипломная работа)

**на тему: «УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОКУПАТЕЛЯМИ,
ОРГАНИЗАЦИЯ КОНТРОЛЯ ЗА СОБЛЮЖДЕНИЕМ РАСЧЕТНОЙ
ДИСЦИПЛИНЫ (на материалах ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ
КОМПАНИЯ» г. Барнаула)»**

1

Обучающегося заочной формы обучения
факультета экономики и управления
СТАРОДУБОВОЙ Юлии Дмитриевны

Шифр ЭБ-3-10-19-001

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика,

Направленность (профиль) образовательной программы:
Бухгалтерский учет, анализ и аудит.

Руководитель: канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры
бухгалтерского учета, анализа и аудита

НАГОВИЦИНА Елена Викторовна

Новосибирск 2023

АКТУАЛЬНОСТЬ ИССЛЕДОВАНИЯ:

Актуальность темы настоящей работы обусловлена тем, что в учётной системе любой организации ведение бухгалтерского учёта расчетов с контрагентами представляет собой один из самых сложных элементов, что связано, прежде всего, с постоянным использованием соответствующих операций, неустойчивой структурой контрагентов, многообразием форм и видов расчётов

ЦЕЛЬ, И ЗАДАЧИ ВЫПУСКНОЙ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ:

ЦЕЛЬ - анализ организации учета расчетов и контроля за соблюдением расчетной дисциплины с поставщиками и покупателями, а также выработка рекомендаций по устранению недостатков и оптимизации систем внутреннего контроля на примере ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ».

ЗАДАЧИ:

- Рассмотреть экономическую сущность расчетов с поставщиками и покупателями, организацию контроля соблюдения расчетной дисциплины, нормативно-правовые документы, определить задачи учета; представить экономическую характеристику объекта наблюдения;
- Описать документальное оформление и методику учета расчетов с поставщиками и покупателями и исследовать действующую практику в рамках ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ»;
- Оценить организацию учета расчетов с поставщиками и покупателями в ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ», сформулировать выводы и разработать направления совершенствования

ОБЪЕКТ, ПРЕДМЕТ ИССЛЕДОВАНИЯ, ОБЪЕКТ НАБЛЮДЕНИЯ

- ▮ **ОБЪЕКТОМ ИССЛЕДОВАНИЯ** являются учет расчетов с поставщиками и покупателями.
- ▮ **ПРЕДМЕТ ИССЛЕДОВАНИЯ** — состояние бухгалтерского учёта расчетов с поставщиками и покупателями за выполненные работы и оказанные услуги, его организация и документальное оформление на данном предприятии.
- ▮ **ОБЪЕКТ НАБЛЮДЕНИЯ** - ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ».

Состав и структура оборотных средств ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ»

5

№ п/п 1	Виды оборотных активов 2	2021 год		2020 год		2019 год	
		тыс.руб. 3	% 4	тыс.руб. 5	% 6	тыс.руб. 7	% 8
1	Запасы	28 753	65,32	22 090	58,45	14 591	52,58
2	НДС	968	2,20	10	0,03	7	0,03
3	Дебиторская задолженность	13 488	30,64	14 520	38,42	8 710	31,39
В том числе:							
4	Покупатели и заказчики	10 621	24,13	6 572	17,39	6 619	23,85
5	Авансы выданные	1 181	2,68	7 033	18,61	1 207	4,35
6	Прочие дебиторы	1 686	3,83	915	2,42	884	3,19
7	Краткосрочные фин. вложения	500	1,14	0	0,00	0	0,00
8	Денежные средства	115	0,26	886	2,34	4 113	14,82
9	Прочие оборотные активы	196	0,45	288	0,76	330	1,19
10	Всего	44 020	100,00	37 794	100,00	27 751	100,00

Схема работы с покупателями в ООО «РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ»



Исчисление объёма налоговой базы в ходе расчетов с контрагентами

7

Наименование объекта налогообложения	Налоговая база	Основание
Продажа продукции	Стоимость проданной продукции (без НДС)	1-й пункт 154-й статьи
Получение оплаты (в т.ч. частичной) в счет поставок товара (услуг), предполагаемых в будущем	Общая сумма оплаты (с учетом суммы налога)	1-й пункт 154-й статьи
Продажа продукции или предоставление услуг по операциям бартера или их безвозмездная реализация	Суммарная стоимость проданной продукции/услуг (без учёта НДС)	2-й пункт 154-й статьи
Уступка новым кредитором, получившим обусловленное договором продажи денежное требование	Общая величина превышения суммы полученного новым кредитором дохода над связанными с приобретением требования расходами в случае уступки требования в дальнейшем либо прекращения обязательства	2-й пункт 155-й статьи

Бухгалтерские записи по счету 60

«Расчеты с поставщиками и подрядчиками»

8

Содержание операций	Сумма, руб.	Корреспондирующи е счета	
		Дебет	Кредит
Акцептованы счета-фактуры поставщиков за поступившие и оприходованные материалы	154000	10	60
Отражен НДС по поступившим материалам	23490,15	19	60
Приняты к оплате счета поставщиков и подрядчиков за выполненные ими работы и оказанные услуги для капитального строительства	142000	08	60
Отражена сумма НДС	21660,10	19	60
Акцептованы счета поставщиков за выполненные ими работы и оказанные услуги	256000	20, 23, 25, 26	60
Счета поставщиков и подрядчиков приняты к оплате за выполненные услуги при производстве работ, относящихся к расходам будущих периодов	12500	97	60
Принят к учету товар от поставщика	150000	41	60
Возврат сумм поставщиками ранее им перечисленных и неиспользованных плановых платежей	5000	50	60
Перечислены поставщиками суммы, ранее отраженные по пересчетам; возврат перебора тарифов (фрахта)	5000	51, 52	60
Суммы задолженности покупателей зачтены в погашение долгов перед поставщиками	14000	60	62
Отражены суммы, зачтенные при взаимных расчетах	18000	60	76
Отражены суммы списания кредиторской задолженности с истекшими сроками исковой давности	26000	60	99

Меры для совершенствования расчетов

9

- контроль соотношения между кредиторской и дебиторской задолженностями; следует учитывать, что при повышении дебиторской задолженности возрастает риск снижения финансовой устойчивости и возникает необходимость привлечения заёмных средств, как правило, достаточно дорогостоящих; с другой стороны, превышение доли кредиторской задолженности повышает риск финансовой несостоятельности;
- обеспечение контроля реализации в отношении должников политики диверсификации; вероятность непогашения дебиторской задолженности снижается при увеличении количества должников;
- обеспечение строгого контроля текущего состояния задолженности;
- дифференциация покупателей в соответствии с видами поставляемого товара, уровнем платёжеспособности, объемом закупок, характером КИ и условиями оплаты;
- при своевременном поступлении информации о просроченной задолженности – незамедлительная работа с претензиями (включая отправку уведомлений с расчетами по штрафным санкциям);
- использование различных договорных моделей, предусматривающих гибкие условия погашения, а также предоставление клиентам скидок при досрочном погашении, поскольку при снижении цены расширяется сбыт и, соответственно, поступающий денежный поток.

Комплекс рекомендаций по организационному совершенствованию системы внутреннего учёта и контроля взаиморасчетов с контрагентами

приказом по организации утвердить правила отбора контрагентов в целях сверки расчетов в соответствии с численностью сделок и их суммами;

приказом по организации утвердить внесение в учетную политику изменений, в соответствии с которыми инвентаризация расчётов с контрагента-ми должна проводиться раз в квартал;

анализировать и классифицировать контрагентов компании в соответствии с уровнем риска просрочек по погашению задолженностей на основе данных бухучёта и результатов сверки расчетов

обеспечить проведение регулярных (раз в месяц) проверок исполнения действующих договорных условий.

Спасибо за внимание!
Доклад окончен.