

Слайд 1

Здравствуйте, уважаемые члены аттестационной комиссии!

Тема моей выпускной квалификационной работы - «Экономический анализ итогов хозяйственной деятельности организаций».

Актуальность темы обусловлена тем, что конечным положительным финансовым результатом хозяйственно-финансовой деятельности субъекта хозяйствования является прибыль. Прибыль можно назвать показателем, в котором отражается эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости. Значение прибыли обусловлено и тем, что, с одной стороны, она зависит в основном от качества работы, создает экономическую заинтересованность в наиболее эффективном использовании ресурсов, поскольку является основным источником производственного и социального развития. А с другой стороны, прибыль является важнейшим источником формирования государственного бюджета, таким образом, в росте прибыли заинтересованы как субъекты хозяйствования, так и государство. Руководителю любого предприятия на практике приходится принимать множество разнообразных управленческих решений. Каждое принимаемое решение, касающееся цены, затрат предприятия, объема и структуры реализации, в конечном итоге сказывается на финансовых результатах предприятия.

Слайд 2

Целью работы является проанализировать результаты финансовой деятельности предприятия, определить проблемы и дать рекомендации по совершенствованию финансового управления.

Для реализации цели был поставлен и решен ряд **задач**.

Объектом исследования являются финансовые результаты

Предметом исследования являются система показателей и механизмов управления финансовыми результатами деятельности предприятия.

Слайд 3

В ходе работы были рассмотрены теоретико-методологические основы управления результатами финансовой деятельности.

Для достижения цели, во второй главе работы производится анализ итоговых показателей деятельности столовой ГАПОУ СО «ЕТЭТ»

Общая характеристика столовой ГАПОУ СО «ЕТЭТ» представлена на слайде.

Основными посетителями являются студенты, но зачастую там можно увидеть также преподавателей и администрацию колледжа, а также простых посетителей

Слайд 4

Структура аппарата управления представлена на на слайде.

Предприятие работает в одну смену, которую организует и контролирует заведующий производством.

Директор несет ответственность за деятельность предприятия; осуществляет четкое руководство предприятием путем анализа данных, полученных от нижестоящего персонала, и выбора единственно правильного решения.

Главный бухгалтер отрабатывает, анализирует и предоставляет руководству данные о финансовом состоянии столовой, рассчитывает стоимость каждого готового блюда и обеда в целом. Также отвечает за учет всех материальных средств, в столовой.

Заведующий производством – отвечает за организацию питания: ежедневно составляет меню на следующий день, исходя из обеспеченности продуктовым сырьем и ориентируясь на утвержденное меню. При всем при этом нужно составить план меню

таким образом, что столовая приносила прибыль. А также руководит закупкой продуктов и напитков, контролирует прием на работу и обучение обслуживающего персонала.

Слайд 5

В ходе работы был выполнен анализ выполнения плана по итоговым финансово-экономическим показателям, данные представлены в таблице на слайде.

После проведения сравнительного анализа необходимо выявить влияние тех или иных факторов, для этого проводят факторный анализ в процессе которого, сравнивают величину изменения одного показателя от изменения другого показателя. Основываясь на результатах данного анализа можно принять наиболее правильные управленческие решения, а также разработать или подкорректировать план на будущие периоды, т.к. данные любого анализа являются основой для планирования.

Слайд 6

В ходе работы проведен расчет влияния некоторых факторов и приведена обобщающая таблица на слайде.

Как видно из данных анализируемое предприятие сработало с большим убытком в частности: недовыполнение плана по товарообороту на 0,26% обернулось его снижением на 36,62 тыс.руб, однако снижение товарооборота привело к уменьшению убытка на 9,53 тыс.руб.. Недовыполнение плана по валовому доходу на 1,19% мало того что привело к его снижению на 63,32 тыс. руб. это также привело к снижению уровня валового дохода на 0,34%. Если же говорить о влиянии валового дохода на итоговый показатель то его изменение привело к увеличению убытка на 49,61 тыс.руб. Нельзя также не отметить перевыполнение плана по издержкам обращения на 0,29% т.к. это не только увеличило их сумму на 26,62 тыс.руб, но также привело к росту их доли в товарообороте на 0,34%. В целом перерасход по издержкам обращения оказал отрицательное влияние на итоговый показатель что привело к увеличению убытка на 49,61 тыс. руб. Также предприятие имеет доход от внереализационной деятельности: перевыполнение плана по этому виду доходов составило 100% благодаря этому убыток удалось сократить на 54,90 тыс.руб. В целом по предприятию убыток за отчетный год по сравнению с планом увеличился на 0,92%. Совокупное влияние факторов составило -89.94 тыс. руб. Если же говорить о рентабельности продаж то в виду того, что предприятие имеет убыток это привело к тому что она тоже снизилась на 0,68%

Слайд 7

Также в работе проведен анализ динамики итоговых финансово-экономических показателей.

Результаты анализа динамики итоговых показателей за 2015 и 2016гг. представлены на слайде.

Далее, как и в анализе выполнения плана по итоговым финансово-экономическим показателям необходимо выявить влияние тех или иных факторов.

Слайд 8

Обобщающая таблица влияния факторов представлена на слайде.

Анализ динамики итоговых финансово-экономических показателей показал, что по сравнению с прошлым годом убыток от продаж увеличился на 42,80%, что в сумме составляет (-1167,90 тыс. руб.). Основным фактором, повлиявшим на данный результат является рост товарооборота на 42,19% (+4330,18 тыс. руб.), но из-за отрицательного показателя рентабельности в прошлом году (-26,59%) его влияние также оказалось отрицательным и привело к увеличению убытка на 1151,39 тыс. руб.. Валовой доход по

сравнению с прошлым годом также увеличился на 40,59% (+1529,60). Однако не смотря на это, его доля в товарообороте сократилась на 0,41% что также привело к увеличению убытка на 59,82 тыс. руб.. Единственным положительным фактором повлиявшим на итоговый результат можно считать снижение уровня издержек обращения, даже не смотря на то что в отчетном году был допущен перерасход на 2724,50 тыс. руб.. Снижение уровня издержек обращения на 0,30% позволило сократить убыток на 43,77 тыс. руб.. Размер влияния всех вышеупомянутых факторов составил -1167,90 тыс. руб.. Также нельзя не отметить увеличение внереализационных доходов на 35,89% что в сумме составляет (+14,50 тыс. руб.) что позволило сократить общий убыток на 14,50 тыс. руб. . Общий убыток на конец отчетного периода составляет -1153,40 тыс. руб. что выше чем в прошлом отчетном периоде на 42,90% . Что же касается рентабельности то ее показатель стал меньше на 0,11% и составляет на конец отчетного года -26,70%.

Слайд 9

Итак, показатели финансовых результатов характеризуют абсолютную эффективность хозяйственной деятельности предприятия. Важнейшими среди этих показателей являются показатели дохода и прибыли, которая в условиях рыночной экономики составляет основу экономического развития предприятия.

Прибыль, как конечный финансовый результат деятельности предприятия представляет собой разницу между общей суммой доходов и затратами на производство и реализацию продукции с учетом убытков от различных хозяйственных операций . Количественно она представляет собой разность между выручкой (после уплаты НДС и акцизного налога в бюджетные и небюджетные фонды) и полной себестоимостью реализованной продукции. Значит, чем больше предприятие реализует рентабельной продукции, тем больше получит прибыли, тем лучше его финансовое состояние. Объем реализации и величина прибыли, уровень рентабельности зависят от производственной, снабженческой, сбытовой и коммерческой деятельности предприятия, иначе говоря, эти показатели характеризуют все стороны хозяйствования. Для анализа финансовых результатов используются такие показатели прибыли: выручка от реализации продукции, работ, услуг, валовой доход, балансовая прибыль, финансовые результаты от внереализационных операций, налогооблагаемая прибыль, чистая прибыль, рентабельность.

Максимизация прибыли путем изменения доли переменных и постоянных затрат открывают возможность предпринимателям планировать на перспективу размеры прироста прибыли в зависимости от хозяйственных успехов в производстве конкурентоспособной продукции и заблаговременно принимать соответствующие меры по изменению в ту или иную сторону величины переменных и постоянных затрат. Ориентировочные расчеты прибыли важны не только для самих предприятий, производящих и реализующих продукцию (услуги), но и для акционеров, инвесторов, поставщиков, кредиторов, банков, связанных с деятельностью данного предприятия, участвующих своими средствами в формировании его уставного капитала. Поэтому планирование оптимального размера прибыли в современных экономических условиях является важнейшим фактором успешной предпринимательской деятельности.

Таким образом, Цель работы - проанализировать результаты финансовой деятельности предприятия, определить проблемы и дать рекомендации по совершенствованию финансового управления – **достигнута.**

Спасибо за внимание! Доклад окончен.